



Das Büro von Korte Immobilien in der Fröndenberger Innenstadt, Winschotener Straße 12, ist bequem zu erreichen. Parkmöglichkeiten sind ausreichend vorhanden. Foto: Korte

Seriös und zuverlässig

Korte Immobilien bietet professionellen Service mit persönlicher Note

Bereits in der zweiten Generation wird das Familienunternehmen „Korte Immobilien - „Ihre Profis für Verkauf und Vermietung““ aus Fröndenberg geführt. „1975 hat mein Vater Hans-Werner Korte das Geschäft gegründet, 2004 bin ich dann eingestiegen“, schaut Manuel Korte, der nun die Geschicke lenkt, in die Vergangenheit. Schon immer war der Firmensitz in der Innenstadt der Ruhrstadt zu finden: „Die Winschotener Straße 12 ist leicht zu erreichen, es gibt zudem ausreichend Parkmöglichkeiten“.

Der gelernte Kaufmann in der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft weiß genau, worauf es ankommt. „Für uns steht der persönliche Kontakt mit den Kunden ganz klar im

Mittelpunkt“, beschreibt der Fröndenberger einen Teil seiner Arbeitsmethodik. Als ganz wichtig sieht der 37-Jährige eine offene, faire und ehrliche Zusammenarbeit an. „Es nutzt keiner Partei etwas, wenn Erwartungen aufgerufen werden, die nicht zu bedienen sind“. Deshalb ist es wichtig, sämtliche Immobilien zu marktgerechten Preisen anzubieten. Dafür steht Korte Immobilien mit langjähriger Erfahrung: „Da wir den Markt kennen, arbeiten wir immer zuverlässig und mit realistischen Angeboten“. Keine „Mondpreise“, darauf kann sich der Kunde verlassen.

Der Auftritt des Unternehmens ist authentisch, das Preis-Leistungsverhältnis stimmt. Dies spüren Eigentümer und Interessenten sofort. Der Immobilien-



Die zweite Generation bei Korte Immobilien führt die Arbeit von Firmengründer Hans-Werner Korte konsequent weiter. Manuel Korte an seinem Arbeitsplatz. Foto: peb

makler wiederum weiß, dass nur zufriedene Auftraggeber gerne wiederkommen und hat danach seine Geschäftsdevisen ausgerichtet: „Der Erfolg für den Kunden ist unser Ziel“. Die engagierte Leistung des Fröndenberger Immobilienunternehmens hat sich inzwischen herum gesprochen, denn: „Vor allem durch Weiterempfehlungen gewinnen wir viele Neukunden“. Der Experte weiß aber auch: „Dieses Vertrauen ist nur zu gewinnen mit seriöser Arbeit. Die bieten wir immer. Versprochen“.

Jedes Objekt wird persönlich in Augenschein genommen und begutachtet. Auf jeden Auftrag individuell eingehen, ist

für das Unternehmen selbstverständlich. Besichtigungen vor Ort sind wichtig. Sich ein Bild machen, um die Sachlage und den Marktwert genau einzustufen, ist eines der Grundprinzipien von Manuel Korte.

Vermittelt werden Wohnimmobilien vom Ein- bis zum Mehrfamilienhaus, Eigentums- oder Mietwohnungen, Gewerbeobjekte und Baugrundstücke. Wer sich im Vorfeld informieren möchte, hat unter www.korte-immobilien.de die besten Möglichkeiten. Hier sind alle im Moment verfügbaren Objekte übersichtlich mit allen erforderlichen Informationen aufgelistet.

Tätig ist Korte Immobilien in der Hauptsache im Umkreis von rund 50 Kilometern rund um Fröndenberg, dazu gehören Menden, Unna, Holzwickede, Iserlohn und die Randbereiche von Dortmund.

Geöffnet ist das Büro Montag bis Donnerstag, von 9 bis 16.30 Uhr, Freitag, von 9 bis 13 Uhr. Anschließend ist kein Dienstschluss, wie Manuel Korte lächelnd erwähnt: „Dann folgen die Besichtigungen.“

In Ausnahmefällen können auch Termine am Wochenende nach Absprache vereinbart werden.

Zu erreichen ist das Unternehmen unter Tel.: 02373/76969. peb



2004 bei Korte Immobilien eingestiegen: Manuel Korte. Foto: Korte